

## ベトナムとのビジネスマッチングが活発化

近代化が進む現在のベトナムでは、ホーチミンを中心として、港湾・高速道路・新幹線・空港・物流などの整備が急ピッチで進んでいます。今回現地を訪問した結果、食品・工事・農業関係などの分野でいくつかの具体的なマッチングが実現しそうです。

また、それ以外にも新たなマッチングテーマが出てきており、これから頻りに現地でマッチング支援することになりそうです。



## リーダーシップ/営業 マーケティング研修からの中間報告

関西電子情報産業協同組合で、リーダーシップ研修と営業・マーケティング研修を実施しています。リーダーシップ研修では、人を束ねて自発的に動かすことを目指しています。営業・マーケティング研修では、相手から受け入れられ、なくてはならない存在になるための方法を学んでいただいています。どちらも、混沌とした今を切り開くための不可欠な要素です。受講者も徐々に重要性に気づき、ワンランク上を目指して取り組んでいます。

## 若手経営者の勉強会「DIG1jr.」で先輩経営者から学ぶ

毎月1回開催の、標記勉強会の11月度例会(11月11日開催)は、株式会社大西製作所へ訪問し、大西信隆 社長に「私の経営」をテーマにお話を伺います。若手の経営者にとって、先輩経営者の実体験を直接学べる貴重な機会でもあり、今から楽しみです。**体験参加も受け付けております**ので、ご興味のある方は、ぜひお問い合わせください。

## 協働で受注活動に取り組む「合同営業会議」設立

「合同営業会議」とは、営業力に課題を抱える製造業と専門商社が「協働」で受注活動に取り組みながら、これからの時代に通用する新たなビジネスモデルを確立させることを目的としています。10月下旬から、月1回、10時~16時の開催を予定しています。詳細につきましては、改めてご案内いたします。

## 太陽電池の新たな用途を開発しませんか

前号で予告しました、「**太陽光発電用途開発研究会**」の開催日程が決定しました。第1回目は、**11月6日(金)10時半~13時半** BSO大阪にて開催します。全9回(2ヶ月に3回)で行います。予定している主な内容は、下記の通りです。

1. フィルム型太陽電池のサンプルによる機能 特徴の理解
2. 太陽電池用途 アイデア発想
3. 実現化アイデアのプロトタイプ制作検討
4. プロトタイプによるテスト結果の検討
5. ビジネスとしての実現可能性の検討
6. ビジネスモデルの検討

詳細は、別途ご案内いたしますので、お問い合わせください。

## 「中核人財」を短期間で育てる研修

現代の激しい変化に対応し、組織を束ね、新しい動きの渦を創ることの出来る「中核人財」を育てる、「鹿児島霧研」の第12期が10月7日よりスタートしました。この研修では、経営者と二人三脚を組める、頼れるリーダーの育成に短期間で取り組むことにチャレンジしています。

初日は、前期の修了生を含む12名が膝を突き合わせながら熱い議論を交わしました。

## 「放言アイデア」第8号発刊

先日発刊しました最新号より、投稿いただいたアイデアの一部をご紹介します。

ICカードによる情報発信・・・決済時ICカードを照らした時に色んな情報を受信できると面白い。次回割引やキャッシュバック、購入商品の裏話など。利用促進になるだけでなく、シノ素人化にも対応できる。

現在ますます必要とされる「企画力」のトレーニングに、柔軟な「発想」を育てる「頭の体操」に是非ご活用ください。只今、誌読ご希望の方に、第8号を**1冊プレゼント**しております。是非お問い合わせください。