

◆日本の中小企業の世界化（私案）

1社1社で「井の中の蛙的日本の中小企業」が世界化に挑戦するのは大変である。日本の中小企業が持っている「モノづくり」のノウハウは、まだ世界で通用するし、世界が求めている。しかし、残念ながら世界でビジネスするノウハウは、あまりない。

海外の企業とビジネスマッチングを行い、世界で活躍出来る環境づくりを、日本政府は「新時代の中小企業対策」として取り組むべきである。それも、ソフト的だけではなく、ハード的に。その方策として、海外、特に新興国のファクトリーパークなどの中に、日本の中小企業工業団地を建設する施策や、国内の中小企業団地を保税地区化し、また海外企業の進出を積極的に行う施策などが考えられる。この二つの施策にしても色々障害があり、また参加させる中小企業への啓蒙も大変だとは思いますが、少なくともこれくらいの事をやらないと、日本産業は益々萎縮してしまう。（BSO代表：西山輝）

◆3月度ビジネスマッチング ベトナム視察会開催日決定！！

前号で告知しておりました、標記視察会の開催日が**3月2日（水）～3月5日（土）**で確定いたしました。

<主なスケジュール>

- 3月2日（水）AM：出発 PM：マッチング企業との面談等
夕方：現地企業を交えての国際異業種交流会
- 3月3日（木）AM～：ビジネスマッチング・個別訪問
夕方：国際ビジネスマッチング研究会・交流会
- 3月4日（金）終日：ビジネスマッチング・個別訪問
- 3月5日（土）朝：帰国

これからベトナムとのビジネスをお考えの方、ご興味のある方は、今回の開催案内や、昨年11月に開催されました、現地での「決起大会」のレポートなどをご用意しておりますので、お気軽にお問い合わせください。

また、2月25日（金）～3月1日（火）は、別テーマでタイ（バンコク）、ハノイで現地行動をいたします。同行をご希望の方は、お問い合わせください。

◆大阪商工会議所「西山教室」2月度例会（高松視察会）は 喜多猿八を訪問し、同社の「新時代の農業ビジネス」への取り組み事例についてお話を伺います。日ノ丸急送本社で同社が手がけた屋上庭園の見学も予定しています。ここでは喜多猿八、日ノ丸急送、石あかりロードの3つのビジネスマッチングのビジネスモデルの創造事例（屋上庭園）を参加者に体感して貰えそうです。2月8日の開催です。OBの方のご参加もお待ちしております。

情報てんこもりは、弊社の協働活動（受託事業・企画事業・出版事業）のタイムリーな情報をいち早く多くの方々に知っていただく為に発信しております。（お問い合わせは shienkikaku@bso.co.jp まで）

◆重量計に代わる最新検査方法のご案内

～営業代行業より～

風邪薬や頭痛薬などの薬品箱の内部に、薬のシート（アルミ製など）が正確な枚数入っているかを検知する為の新技术が開発されました。

従来は「重量」によって検知していたようですが、「薬品箱（紙製）の湿気」や「秤コンベアーへ移動する際の衝撃やバウンス」などの問題で誤差が生じるとの事で今回の技術が開発されたようです。主に薬品製造ラインやお菓子などの製造ラインへの採用を希望されていますが「まずは1社（1工場）、共に取り組んで頂けるところへお話に行きたい」との事です。

ご興味がありましたら是非お問合せください。

お問合せ：(株)BSO「代わりに営業します」

担当：中山 06-6351-5836 nakayama@bso.co.jp

◆仕事の出来る人は

深さと広がり挑戦する

社員の役割はそんなに大きく変化しないが、仕事や作業レベルでみると、技能の深さを追求しないと優秀な他の人に担当を取られることになる。また、今やっている仕事は、時代の移り変わりとともに、役立たずになって行き、他の方法に代替して行く。

現代の産業人は、自分の専門分野では他の人に引けを取らないよう常にレベルアップに研鑽する必要がある。また、一生のうちに専門と言えるものを3・4職種は持たないと、生きた化石になると考えておかなければならない。このような挑戦方法は、画一的なモノはない。自分流を編み出すことが出来ただけが、現代産業社会で生きて行くことが出来る。（BSO代表：西山輝）