

◆ベトナム視察交流会 ～円高とタイ洪水の対策～

円高傾向は一向に収まらず、日本での産業活動を弱体化させています。さらに、生産拠点をタイに移している日本企業は、現地洪水で生産活動に支障をきたし追い打ちをかけられています。このような状況から抜け出すための方策として、ベトナムへの動きが急速に上がってくるものと思われれます。自分の目で見て肌で感じ「生きた情報」を察知しましょう。 **開催日程：11月23日(水・祝)～25日(金)**

◆韓国視察交流会 ～日本の味を世界に・韓国氷温技術の会社とのマッチング～

今回の韓国視察では、氷温技術を持つ韓国企業「World Dream Fish」社の氷温技術と物流の方法論を見て、マッチングあるいは、一社では難しい「氷温物流」の企業体を作るビジネスモデルを探りたいと思います。また、仁川国際空港もあわせて視察します。 **開催日程：12月1日(木)～2日(金)**

◆新時代に必須！「効成約営業トレーニング」

新時代では、「新しいビジネスモデル」の開発に伴う営業、さらに「第三の要望」を興す営業が必要となります。「信頼」と「実績」を基にした人間関係を築きつつ販売に繋がる営業をするためには、どのように問題を捉え、どのような問題に向かう実践力を体得させたら良いか。効成約営業トレーニングは自分のツールや実践のフレームなどを創り上げ、テクニックを使いこなす人財の育成に取り組みます。体得するまでフォローする「目的達成主義」の研修を行います。**※詳細についてはお気軽にお問い合わせください**



◆時代を勝ち抜く「生産力強化合宿訓練」

激しい競争環境の中で勝ち抜いていくためには、業務効率・生産力の向上、ロスを減少させた業務を行い、会社を「より儲かる体質」に変えていかなければなりません。

生産力強化トレーニングでは、実際に作業を行っている現場で、ロスをゼロ化し効率を高める科学的な管理手法で訓練を行い、実践力を身につけ「効率良く仕事し利益に貢献できる現場づくりの出来る人材」の育成を行います。

※詳細についてはお気軽にお問い合わせください

◆舞台「継～庵治石の声～」東京・高松公演が好評の内に終了しました！

10月19日(水)～23日(日)の東京7公演、そして29日(土)～30日(日)の高松3公演が好評の内に終了となりました。高松公演前日の28日(金)には、脚本・演出・主演の俳優なすびさんが高松市長を表敬訪問し抱負を語りました。

庵治石を使用した舞台セット、庵治音(石琴)で演奏された音楽など、公演内容以外でも「庵治石を魅せる」様々な工夫が凝らされた舞台でした。

◆太陽熱温水器のテスト販売を実施！

中国製の太陽熱温水器を実験販売します。日本でビジネスとしてやっていけるかどうかを判断します。また、どのようにしたら中国・東南アジアで機器を販売できるかを検討します。

◆円高を有利な要素とする戦略を

政府だよりの対策に頼っても何も好転しません。日本産業は既成概念を捨て、「円高時代の経営戦略」を考えなければならない時代に入ったと自覚すべきでしょう。(BSO掲示板より)

詳しい記事やその他の情報は、BSOのホームページ <http://www.bso.co.jp> へ

情報てんこもりは、弊社の協働活動(受託事業・企画事業・出版事業)のタイムリーな情報をいち早く多くの方々知っていただく為に発信しております。(お問い合わせは shienkikaku@bso.co.jp まで)