

～ タイムリーな情報を、いち早く皆様にお知らせします ～

## ◆第2回西山経営革新塾（9月開催）

1. 新時代は過去の延長ではない 企業は「過去」と「新社会」が足されてその時その時存続していくのです。
2. 普遍的なモノも新しい時代へと変わりゆく 例えば、バスルームにある筒型の照明は意匠登録され、定番になっていましたが、変化してきています。必要性があっても次の時代へ変化していくのです。
3. 営業力が問われる
  - 1) 不可欠な営業力 自社で開発できなければ、新時代製品を開発しているところを探せば良いのです。作るのは上手でも、売るのが下手なところがあるため、「売る」ことを担うことも出来ます。何をすることも“営業力”は欠かせないのです。
  - 2) 組織的な営業力 組織においても個人に頼る営業力ではいけません。現代では営業力が強い人財は少ないため、個人の営業力に頼ることは不安定要素が多すぎます。営業力に頼るといよりは売る技術のレパートリーを持つか、売る技術を編み出す組織・会社を創ることが重要となります。
- 現在では消費者が選ぶ時代になり、企業イメージや技術力・サービス力などを向上し全体的な組織の仕組強化が必要です。
4. 組織を変革していく
  - 1) 付いて来させるには 組織内の人種には「①我々が食わせている」、「②このままの状態でもやっていける」、「③このままでは生きていけない」と思っている3種が混在しています。経営者になればなるほどいかに社会と共存共栄していくかを考えないと生きていけません。しかし、経営から離れれば離れるほど、自己本位になってしまいます。経営側の人財は2割いれば、上出来です。経営の立場が分からなくても付いてきてもらうには、「この人は何かを持っている」と感じさせる「吸引力」が必要です。
  - 2) “しつけ”について しつけをしていく世代と、自ら自覚していく世代は異なります。新入社員にはしつけをしていかなければいけないが、中途採用にはしつけは必要なく、自分の考えをいかに持たせていくかが重要となります。自覚するには理解力が必要で、大人になってからはなかなか難しく、人財の考え方を換えられるのは、20代までです。30歳までには、自分で考える癖を付けさせるように育てることが必要です。
  - 3) 在宅人財を活かす 仕事を分担して、その時々で必要な人財を使うといった在宅人財の活用を現在行なっています。今後は人件費を固定費として考えるのではなく、変動費で考えていくことで組織創りをしていくことも出来ます。

## ◆ベトナム企業視察交流会 マッチング報告

スカルプブラシのエス・ハート・エスがベトナムの販売業者を訪問しマッチングの検討に入りました。

～髪は健康は、清潔で健康な「頭皮」から～  
スカルプブラシを使うシャンプー方法は、髪の汚れや毛穴に詰まった老廃物を落としながら頭皮をしっかりとマッサージすることで髪が元気になり、抜け毛や髪の毛が細くなってきた方にもおすすめです。今回のベトナム交流会では、そのスカルプブラシによる頭皮・洗髪技術の実演をしながらの体感営業を実施し、ヘアーサロンスタッフ向けの頭皮・洗髪の資格制度を設け、研修・検定・認定を事業として行う方向で進めていく事となりました。販売実績 340,000 本突破し、只今特別価格で販売中です。  
※詳しくは下記のホームページにて  
エス・ハート・エス株式会社  
<http://www.s-heart-s.net/>



## ◆海外協働支援事業のご案内

BSOの海外活動は下記の4つがあります。ご案内冊子もごさいますので、ご興味のある方はぜひご連絡下さい。

## 1. ベトナム企業視察交流会／現地視察交流会

《開催日（2013年）》 ※予定

- ・10月開催 10/27（日）～30（水）※31日（木）日本着
- ・11月開催 11/24（日）～26（火）※27日（水）日本着
- ・12月開催 12/22（日）～24（火）※25日（水）日本着

2. マッチングビジネス開発・実現展開の個別協働支援／テーマ協働支援  
プロジェクトテーマの協働支援スケジュール等は、受託計画のなかで設定します。

## 3. マッチング企業調査／個別案件支援

要請の都度、日程を調整決定しますが、極力「現地交流参加」と時期を同じにさせていただきます。

## 4. テスト輸入・販売の代行を行います

《お問合せ》

大阪市北区東天満 2-9-4 千代田ビル東館

TEL (06) 6351-5836 BSO支援企画部

詳しい記事やその他の情報は、BSOのホームページ <http://www.bso.co.jp> へ

情報てんこもりは、弊社の協働活動（受託事業・企画事業・出版事業）のタイムリーな情報をいち早く多くの方々に知っていただく為に発信しております。（お問い合わせは [shienkikaku@bso.co.jp](mailto:shienkikaku@bso.co.jp) まで）